

ตารางเพื่อจำลองรายได้ที่จะได้รับ

ตารางนี้ได้ถูกทำขึ้น โดยอาศัยข้อมูลตามตารางที่อยู่ใน หน้า 71 ของการสัมมนา แผนรายได้ (RW202) และ ใช้ **point commission value** ในการจำลองรายได้ที่จะได้รับ

The **point commission value** คือ มูลค่าโดยประมาณ (ในสกุลเงินของแต่ละประเทศ) ของคะแนน Commission Value (CV) ของผลิตภัณฑ์ หรือ ชุดสินค้าราคาพิเศษที่ได้ขายออกไป มูลค่านี้สามารถเปลี่ยนแปลงไปได้เป็นบางครั้งบางคราว

ในปัจจุบัน เท่ากับ: **60.00 บาท**

จุดประสงค์ของตารางเหล่านี้ ก็เพื่อที่จะแสดงให้เห็นว่า แผนรายได้นั้นทำงานอย่างไร

- พวกมันจะใช้มูลค่ามาตรฐานเป็น 1000 คะแนน ซึ่งในความเป็นจริงแล้ว แต่ละผลิตภัณฑ์จะมีค่า CV ของมันเอง ซึ่งจะแตกต่างกันไปตามราคาของผลิตภัณฑ์นั้น ๆ และ จะแสดงอยู่ในใบราคาปัจจุบัน
- สมมุติว่า สมาชิกแต่ละคนขอสมัครของคุณ มี CV ที่เท่ากันในคาบโบนัสนี้ ซึ่งในความเป็นจริงแล้ว สมาชิกแต่ละคนสามารถที่จะมี CV ที่ต่างกันได้
- **ตารางที่ 1** มุ่งเน้นแสดงรายได้ที่จะได้รับทั้งหมดต่อหนึ่งคาบโบนัสน์ ต่อปี และ ต่อเดือน **ตารางที่ 2** แสดงให้เห็นในรายละเอียดว่ารายได้ที่ได้รับทั้งหมดนั้นคำนวณมาได้อย่างไร

วิธีการใช้

ฉบับดิจิทัล ที่สามารถกรอกข้อมูลได้

พิมพ์จำนวน Commission Point Value ลงในกล่องสีชมพูกล่องแรก  ของตารางที่ 1 และ เคาะ Enter/OK กล่องที่เหลือทั้งหมดของทั้ง 2 ตารางจะถูกกรอกโดยอัตโนมัติ

เวอร์ชันนี้ ต้องใช้โปรแกรมอ่าน PDF เช่น Adobe Acrobat หรือ Apple Books ซึ่งโดยปกติแล้วจะสามารถดาวน์โหลดในอุปกรณ์ของคุณได้ฟรี

ฉบับพิมพ์

ตารางที่ 1

1. เขียนจำนวน Point Commission Value ลงในกล่องสีชมพูทั้งหมด 
2. คำนวณผลลัพธ์ และ เขียนผลลัพธ์ที่ได้ลงในกล่องสีเขียว  ด้วยตัวพิมพ์
3. หารผลลัพธ์ที่ได้ด้วย 12 (เดือน) และ เขียนจำนวนต่อเดือนลงในกล่อง (ตัวสี) ด้านล่างสุดของแต่ละตำแหน่ง

ตารางที่ 2

1. เขียนจำนวน Point Commission Value ลงในกล่องสีชมพูทั้งหมด 
2. คำนวณผลลัพธ์ และ เขียนผลลัพธ์ที่ได้ลงในกล่องสีเขียว  ด้วยตัวพิมพ์
3. รวมผลลัพธ์ทั้งหมดของกล่องสีเขียว และ เขียนจำนวนรวมลงในกล่อง (ตัวสี) ด้านล่าง    
4. คูณจำนวนรวมที่ได้ด้วยจำนวนคาบโบนัส (26) และ เขียนจำนวนรวมต่อปีที่ได้ลงในกล่อง (ตัวสี) ด้านล่างสุด

คุณสามารถตรวจสอบผลลัพธ์ของคุณที่ได้ กับตารางที่ทำเสร็จแล้วใน 2 หน้าสุดท้าย

ตารางที่ 1 | การจำลองรายได้ที่จะได้รับ - ยอดรวม

	CONSULTANT	CONSULTANT ในกลุ่มส่วนตัว	TEAM BUILDER	LEADER	SENIOR LEADER
	1,000	1,000	1,000	1,000	1,000
PPV	1,000	4,000	5,000	5,000	5,000
GPV	$1,000 \times 15\% = 150$	$1,000 \times 15\% = 150$	$1,000 \times 15\% = 150$	150	150
PSB	$1,000 \times 6\% = 60$	$1,000 \times 9\% = 90$	$1,000 \times 12\% = 120$	120	120
PRB	N/A	$3,000 \times 3\% = 90$	$4,000 \times 3\% = 120$	120	120
GDB	N/A	$3,000 \times 3\% = 90$	$4,000 \times 6\% = 240$	240	240
LEADER BONUSES	รวมผลประโยชน์ในระดับ TB			630	630
	N/A	N/A	N/A	30	60
1. ^a Gen.	N/A	N/A	N/A	1 กลุ่มที่มีคุณสมบัติครบ (QG): 250	2 กลุ่มที่มีคุณสมบัติครบ (QG): 500
2. ^a Gen.	N/A	N/A	N/A	N/A	1 กลุ่มที่มีคุณสมบัติครบ (QG): 150
	$= 210 \times$	$= 420 \times$	$= 630 \times$	$= 910 \times$	$= 1.340 \times$
	$= \text{a}$	$= \text{b}$	$= \text{c}$	$= \text{d}$	$= \text{e}$
	$= \text{a} \div 12$	$= \text{b} \div 12$	$= \text{c} \div 12$	$= \text{d} \div 12$	$= \text{e} \div 12$

ตารางที่ 2 | การจำลองรายได้ที่จะได้รับ - รายละเอียด

	CONSULTANT	CONSULTANT บุคคลส่วนตัว	TEAM BUILDER	LEADER	SENIOR LEADER
PPV	1,000	1,000	1,000	1,000	1,000
GPV	1,000	4,000	5,000	5,000	5,000
	150 ๕ = a	150 ๕ = a	150 ๕ = a	150	150
PSB	60 ๕ = b	90 ๕ = b	120 ๕ = b	120	120
PRB	N/A	90 ๕ = c	120 ๕ = c	120	120
GDB	N/A	90 ๕ = d	240 ๕ = d	240	240
LEADER BONUSES					
	รวมผลประโยชน์ในระดับ TB			630 ๕ = a	630 ๕ = a
	N/A	N/A	N/A	30 ๕ = b	60 ๕ = b
1. ^a Gen.	N/A	N/A	N/A	1 GC: 250 ๕ = c	2 GC: 500 ๕ = c
2. ^a Gen.	N/A	N/A	N/A	N/A	1 GC: 150 ๕ = d
	a + b = c	a + b + c + d = e	a + b + c + d = e	a + b + c = d	a + b + c + d = e
	c ๕ 26 =	e ๕ 26 =	e ๕ 26 =	d ๕ 26 =	e ๕ 26 =

สัญลักษณ์



จำนวนคน



ระดับ



PPV (คะแนนการขายส่วนตัว)



GPV (คะแนนการขายของกลุ่ม)



เว็บคอมมิชชั่น



PSB (เว็บโบนัสจากยอดขายส่วนตัว)



PRB (เว็บโบนัสแนะนำผู้แทน)



GDB (เว็บโบนัสพัฒนากลุ่ม)



เว็บโบนัสแนะนำผู้แทน (ยุคที่ 1)



จำนวนคะแนนที่ได้รับ เพื่อคำนวณ
การจ่าย | คาบโบนัส



จำนวนคะแนนที่ได้รับ เพื่อคำนวณ
การจ่าย | ต่อ



ยอดรวมรายได้ที่จะได้รับ | เดือน

ตารางที่ 1 | การจำลองรายได้ที่จะได้รับ - ยอดรวม

					
	CONSULTANT	CONSULTANT ในกลุ่มส่วนตัว	TEAM BUILDER	LEADER	SENIOR LEADER
 PPV	1,000	1,000	1,000	1,000	1,000
 GPV	1,000	4,000	5,000	5,000	5,000
 PSB	$1,000 \times 15\% = 150$	$1,000 \times 15\% = 150$	$1,000 \times 15\% = 150$	150	150
 PRB	$1,000 \times 6\% = 60$	$1,000 \times 9\% = 90$	$1,000 \times 12\% = 120$	120	120
 GDB	N/A	$3,000 \times 3\% = 90$	$4,000 \times 3\% = 120$	120	120
 GDB	N/A	$3,000 \times 3\% = 90$	$4,000 \times 6\% = 240$	240	240
LEADER BONUSES	รวมผลประโยชน์ในระดับ TB				
	N/A	N/A	N/A	630	630
1. ^a Gen.	N/A	N/A	N/A	30	60
2. ^a Gen.	N/A	N/A	N/A	1 กลุ่มที่มีคุณสมบัติครบ (QG): 250	2 กลุ่มที่มีคุณสมบัติครบ (QG): 500
	N/A	N/A	N/A	N/A	1 กลุ่มที่มีคุณสมบัติครบ (QG): 150
	210×60.00 = 12,600	420×60.00 = 25,200	630×60.00 = 37,800	910×60.00 = 54,600	1.340×60.00 = 80,400
	5.460×60.00 = ^a 327,600	10.920×60.00 = ^b 655,200	16.380×60.00 = ^c 982,800	23.660×60.00 = ^d 1,419,600	34.840×60.00 = ^e 2,090,400
	$\sup{a} \div 12$ = 27,300.00	$\sup{b} \div 12$ = 54,600	$\sup{c} \div 12$ = 81,900	$\sup{d} \div 12$ = 118,300	$\sup{e} \div 12$ = 174,200

ตารางที่ 2 | การจำลองรายได้ที่จะได้รับ - รายละเอียด

	CONSULTANT	CONSULTANT - บทกลุ่มส่วนตัว	TEAM BUILDER	LEADER	SENIOR LEADER
	PPV	1,000	1,000	1,000	1,000
	GPV	1,000	4,000	5,000	5,000
	150×60.00 = a 9,000	150×60.00 = a 9,000	150×60.00 = a 9,000	150	150
	60×60.00 = b 3,600	90×60.00 = b 5,400	120×60.00 = b 7,200	120	120
	PRB	90×60.00 = c 5,400	120×60.00 = c 7,200	120	120
	GDB	90×60.00 = d 5,400	240×60.00 = d 14,400	240	240
	LEADER BONUSES	รวมผลประโยชน์ในระดับ TB		630×60.00 = a 37,800	630×60.00 = a 37,800
	N/A	N/A	N/A	30×60.00 = b 1,800	60×60.00 = b 3,600
	1. ^a Gen.	N/A	N/A	1 GC: 250×60.00 = c 15,000	2 GC: 500×60.00 = c 30,000
	2. ^a Gen.	N/A	N/A	N/A	1 GC: 150×60.00 = d 9,000
	$a + b$ = c 12,600	$a + b + c + d$ = e 25,200	$a + b + c + d$ = e 37,800	$a + b + c$ = d 54,600	$a + b + c + d$ = e 80,400
	$c \times 26$ = 327,600	$e \times 26$ = 655,200	$e \times 26$ = 982,800	$d \times 26$ = 1,419,600	$e \times 26$ = 2,090,400